



## 蒙格睽違 18 年唯一授權著作 用思想的力量帶你領略投資哲學,擁有看遍人生的智慧

査理・蒙格是巴菲特的傳奇合夥人,他們合作無間,共同打造波克夏投資傳奇。 巴菲特曾說:蒙格讓他從猩猩變人類,如果不是蒙格,他會比現在窮得多。

影響股神至深的蒙格,每年只在自己擔任董事長的每日期刊股東會上暢所欲言, 從當今經濟趨勢,到投資、閱讀、工作、人生、哲學無所不談,在與股東的對話中, 每每展現出縱橫市場半世紀以來的無窮智慧。

本書收錄 2014 至 2022 年蒙格在每日期刊股東會上與股東的雋永問答, 近距離窺 看這位當代最優秀投資人的思維模式,了解蒙格的獨到見解如何成就不敗的投資 紀錄:

關於投資:重精不重多,選對3檔股票就夠。

關於工作:找到有興趣且有優勢的領域發揮長才。

關於人生:人生就是一連串逆境,每個逆境都讓我們變得更好。

關於幸福:為了小小的願望而努力,你會更幸福。

關於成功:成功非關智力,而是專注力。

蒙格以犀利、幽默的口吻,親口闡述關於價值投資與人生的真諦。細細品味蒙格 與股東的對話,提供你探索人生道路的最佳指南。







每過完一天, 要努力比早上醒來時, 更聰明一點點。

杏珊 . 营收

Charles Stanger



2023年5月8日 查理·蒙格於洛杉磯家中|攝影:洪海

#### 4 蒙格之道

ㅁબ

前言		06
I	<b>精準投資</b> 2014年股東會談話	09
2	<b>專注</b> 2015年股東會談話	55
3	<b>價值投資永不過時</b> 2016年股東會談話	99
4	<b>延遲滿足</b> 2017年股東會談話	133
5	<b>釣魚哲學</b> 2018年股東會談話	183

6	<b>永不退場</b> 2019年股東會談話	227
7	<b>幸福之道</b> 2020年股東會談話	281
8	<b>疫情的反思</b> 2021年股東會談話	329
9	<b>能力圈</b> 2022年股東會談話	377

#### 前言

每日期刊公司(Daily Journal Corporation)的歷史相當悠久,最初發行的《每日法庭期刊》(The Daily Court Journal)始於1888年。100多年來,無論是在蒙格接手前還是接手後,都一直以加州為大本營,專注於法律領域。

蒙格對新聞和報業的興趣可以一直追溯到在奧馬哈的童年時光,那時他的父親是《奧馬哈世界先鋒報》(The Omaha World Herald)的外聘總顧問,該報許多編輯人員也都是他父母的朋友。

蒙格的長期搭檔巴菲特(Warren Buffett)也和他一樣,對紙媒充滿興趣,他們共同完成對《華盛頓郵報》(The Washington Post)和《水牛城晚報》(The Buffalo Evening News)的經典投資。但蒙格對這兩家報紙的掌控權並不大,他渴望有個更能展現自己影響力的媒體平台。

因此,1977年,就在巴菲特與蒙格透過藍籌印花公司 買下《水牛城晚報》的同一年,蒙格從前律師合夥人查克· 瑞克斯豪瑟(Chuck Rickershauser)那裡聽說《每日期刊》 要公開出售,立即表示很感興趣,並透過他和瑞克·蓋林 (Rick Guerin)共同執掌的新美國基金,以250萬美元的最高 出價拿下。

其實在收購前, 蒙格曾就此事諮詢過為波克夏經營《水

牛城晚報》的史丹佛·利普西(Stanford Lipsey),利普西認 為這份報紙的風格和內容都很過時,給出負面評價。儘管如 此,蒙格還是決定出手,或許是因為他的律師背景,或是因 為該報總部就在他生活的城市,也或許是他需要新事物讓他 能發揮更大的影響力。原因我們不得而知。

蒙格和蓋林接手以後,開始收購其他報紙,試圖打造與 法律相關的出版物及周邊業務的產業鏈,例如從加州律師公 會買來《加州律師》(California Lawyer)雜誌。他們還將業 務擴展到加州以外的亞利桑那、科羅拉多、內華達和華盛頓 等州。

1986年5月新美國基金清算,每日期刊集團成為櫃檯買賣市場的公開上市公司,蒙格擔任董事長。1987年,每日期刊(DJCO)在納斯達克上市。

然而隨著網路興起,傳統的法律報紙業務逐漸衰落,每日期刊公司的主業跟著經歷長達數年的虧損。但在2008年金融危機前後,每日期刊因為發布喪失抵押品贖回權公告的業務大賺一筆,蒙格隨之在2009年股市谷底買進富國銀行、美國銀行等銀行業股票,為每日期刊集團帶來龐大收入,並用這筆投資所得轉而支持新的子公司期刊科技(Journal Technologies)發展法院資訊系統軟體業務。每日期刊這棵百年「老樹」竟又因此發出了新芽。

# l 精準投資

2014年股東會談話

如果你夠精明,3檔股票就夠了

#### 編者按

2014年1月1日,蒙格慶祝90歲生日。從這一年開始,每 日期刊的主要業務開始長達七年的虧損,報紙主業萎縮,新開 發的法院資訊系統軟體業務也步履蹣跚。面對這種狀況,在這 一年的股東會上,蒙格談到對科技進步的態度,並直言不諱地 承認每日期刊公司其實已被高科技淘汰。但是面對艱難的軟體 業務轉型, 蒙格還是堅持他在會上所讚揚的好習慣: 正面對決 那些必須解決的難題。

這一年托瑪·皮凱提(Thomas Piketty)的《二十一世紀資 本論》(Capital in the Twenty-First Century) 紅遍全球,歐巴馬 正推動醫療改革計畫,特易購遇到一些麻煩,幾家大型商業銀 行因不良貸款吃下巨額罰單。蒙格主動、被動提及這些時事話 題,但講得不多,相反地,他不斷敦促大家去讀今年波克夏的 年報,因為裡面討論了兩個重要問題:波克夏為什麼成功?它 會不會繼續成功?更重要的是,這些值得向波克夏學習之處, 正是蒙格不斷強調的普通常識。

**蒙格:**大家好,我是每日期刊公司的董事長查理·蒙格,歡 迎各位光臨股東會,歡迎各位粉絲。

我想先簡短談一下財報問題。

我們今年的財報拖了很久才公布,令人震驚。連一家 假帳滿天飛的騙子公司,都不至於像我們這樣遲遲發不出財 報,這創下了世界紀錄。

我們在編製財報的過程中確實遇到問題,但問題出在哪?我們的會計師會說原因在於我們內部控管鬆散。我承認我們有些小瑕疵,但那些小瑕疵只是無關痛癢的雞毛蒜皮而已。會計師說我們的業務非常複雜、難以看懂。我承認我們的業務很複雜,但那是外在現實。我們的會計師就像在肚子附近摸來摸去卻想治療流鼻血問題的醫生,還按小時計費。

他們沒有惡意,他們只是帶著大型會計師事務所的官僚 習氣,讓我們遭受巨大的損失。這是現代社會的一部分,但 彼得·考夫曼(Peter Kaufman)說過,再糟糕的壞事也有它 的用處,至少可以把它當成負面教材,這句話正好適用於我 們這次編製財報的經歷。

每日期刊公司從事服務業,我們是一家大型機構,在法 院資訊系統的軟體業務裡,我們也可能讓一部分客戶感到失 望。前任會計師帶給我們的傷害,我們將引以為戒,不能因 為自己的無心之過而讓客戶蒙受損失。

我們因為財報公布的時間一再延期而登上新聞版面,

競爭對手必然幸災樂禍。但我不認為我們在金融界會受到影響,儘管這件事確實破壞我們聲譽。

前任會計師是否讓我們損失500萬美元,我無法告訴你,但這是一筆不小的損失,而且在我看來完全可以避免。 我不認為前任會計師事務所比四大會計師事務所其他成員 差,而是大型機構的官僚習氣,再加上證券交易委員會頒布 更嚴格的會計規定,讓我們這次延後公布財報。另外,我們 的業務具有創投性質,這會讓局限於過往會計經驗的會計師 感到困惑,他們看不懂我們的生意。

總之,這件事是人為因素造成的,我完全能理解。

我很清楚我們該怎麼做。最早告訴我們「有人打你右臉,左臉也轉過去讓他打」的不是耶穌,而是亞里斯多德。 亞里斯多德認為因為一點小傷就把時間花在復仇上是不值得的,不如忍氣吞聲算了。我們支付所有額外的會計費用,讓前任會計師完成他們認為有必要的會計工作。現在,我們已經和前任會計師分道揚鑣。我們的新任會計師是本地的會計師事務所。在前任會計師眼中我們是一家小公司,但在新任會計師眼裡,我們是大客戶。我們的業務確實比較複雜,會計師會挑毛病,有時候確實是我們的問題,畢竟我們只是家小公司,吸引不到特別優秀的人才。

以後見之明來看,蓋瑞·薩爾茲曼(Gerry Salzman)和 我都有錯,而且我犯的錯比蓋瑞更嚴重一些。無論是工作還 是生活,我們只願意與我們信任和欣賞的人在一起,這讓我們能感受到一種人與人之間的愛。但是對於我們不欣賞的人,我們無法掩飾對他們的厭惡。隨著我們年紀愈來愈大,這個毛病愈來愈嚴重,我不知道該如何修正,只能盡可能地繼續撐下去。

希望新的會計師能表現得更出色。很難想像他們會更糟糕,因為他們擁有世界上最簡單的工作之一,那就是滿足客戶的需求。我們以亞里斯多德斯所說的方式對待前會計公司,但他們卻為我們帶來龐大損失。前任會計師不是故意的,但他們一再延遲公布財報,讓競爭對手製造攻擊我們的口實,讓對手四處宣揚每日期刊公司的內部控制形同虛設等負面消息。

關於財報,該說的我都說了,就此打住吧。

我們說過很多次,每日期刊公司的主要業務在萎縮。雖然我們經營的是針對法律業的專業性報紙,但是在報紙業衰退的浪潮中,我們也同樣在下滑。前幾年,在喪失抵押品贖回權\*的熱潮當中,我們透過發布公告賺了很多錢,就像在黑死病橫行的年份從事殯葬業一樣,賺得荷包滿滿。這就是我們經歷的情況。

<sup>\*</sup> 注:2008年金融危機後,房貸借款人無力或無意願支付貸款,全美10年 內有780萬戶住宅被貸款公司沒收,即「喪失抵押品贖回權」。

我們把賺來的錢妥善地保管起來。目前,在發布喪失抵 押品贖回權的公告業務中,我們仍然擁有90%的市占,只是 現在已經沒什麼人發布這類公告了。銀行等金融機構緊縮貸 款標準,房價止跌回升,房地產危機已經逐漸平息。總之, 我們的主要業務正在逐漸萎縮當中。

## 成功轉型並不容易

縱觀商業史,很多公司輝煌渦,但是當它們被新的科技 浪潮淘汰後,它們的家底很快就會耗光,最終走向滅亡。最 典型的莫渦於柯達(Kodak)。誰能想到曾經如日中天的柯 達最後竟然走到破產的邊緣?跟不上科技潮流的公司,絕大 多數只能被淘汰出局。

商業史上只有極少數公司是特例,其中一家是湯森路 透公司(Thomson Reuters)。早期的湯森路透是一家報業集 團,旗下還有幾家電視台。湯森路透一邊經營報紙和電視 台,一邊另謀出路。它一步步把報紙和電視台賣了出去,最 後成功轉型,現在主要經營網路資訊業務。像湯森路透這樣 的公司少之又少。

另一個特例就是波克夏海瑟威(Berkshire Hathaway)。 波克夏起源於三家即將走向末路的子公司:第一家子公司在 新英格蘭地區經營紡織生意,生產紡織品需要耗費大量電力,而新英格蘭地區的電價遠遠高於喬治亞州的田納西河谷地區,所以說,波克夏的這家紡織公司注定要破產;第二家子公司在巴爾的摩經營一家百貨商店,面對當地另外三家百貨商店的競爭,它只有死路一條,沒過多久果然破產了;第三家子公司銷售贈品券,它的生意毫無前途可言,最後也確實一直死氣沉沉好多年。

從只有三家奄奄一息的子公司,發展成今天的波克夏海瑟威,這可以說是商業史上最成功的逆襲。很多公司只要一項主要業務衰退就一蹶不振了,我們當年持有三家注定破產的子公司,竟然活了過來。我們的過人之處在於,我們有能力從少少的資產中擠出資金,投資到別的地方。最近波克夏的市值超越奇異(General Electric)。要知道,奇異可是全球最強大的公司之一,它是1892年由大發明家湯瑪斯·愛迪生(Thomas Edison)親自創建的。

波克夏的成功是一個奇蹟,但絕大多數被淘汰的公司只能像柯達一樣消亡。全錄(Xerox)是一個有趣的案例。全錄一度走到破產的邊緣,但又起死回生,可是現在的全錄與當年完全不可同日而語。全錄擁有大量的發明,別人用它的發明賺了大錢,全錄自己卻日薄西山。

比爾·蓋茲(Bill Gates)專門研究過這個問題,他的結論是,當主業衰退時,絕大多數公司會走向破產,像通用

汽車(General Motors)這樣強大的公司照樣躲不過這條規律。你們想像不到,在我年輕時,通用汽車曾是何等的叱吒風雲。全盛時期的通用汽車是美國市值最大、聲望最高的公司,誰能想到它最後竟讓股東虧到一無所有。

每日期刊的主要業務正在持續衰退,公司也許還能存續 很久,但根本創造不了多少利潤。每日期刊的未來在於它的 軟體業務,這是我們的希望所在。我們認為所有法院都應該 讓業務自動化,適用於法院的自動化系統應該要能自行調整 設定,而且儲存在雲端之中。

## 我們正在做一件很少人成功的事

我們認為,在幫助法院完成業務自動化的過程中,我們應該誠實守信,應該設身處地為法院設想。去年,我們收購新曙光科技公司(New Dawn Technologies),這家公司讓我們的會計人員非常擔憂。今天開會前,我特地找新曙光談了談。我問他們:「在現有客戶中,有多少客戶威脅要離開?」新曙光有400多個客戶,他們告訴我只有一個客戶要走。我們培育的軟體業務有創投的性質。看到這項業務逐漸發展壯大,我感到很欣慰。我喜歡我們的同事、我們的價值觀,我

覺得我們的工作非常有意義。我們面對的是一個規模龐大的 市場。

除了IBM,一般大型軟體公司不願意和政府打交道。像 微軟那樣的軟體公司,它們的生意很好做。這對我們來說非 常痛苦,但實際上我們有點喜歡這種痛苦,因為人們需要更 好的產品。誰知道呢?說不定我們可以成功。但客觀現實告 訴我們,我們正在做一件很少人做成功的事:讓一家因競爭 而遭受重創的企業重現輝煌。這就是我們正在努力的事。

我認為我們成功的可能性很大。我不認為這個生意商機 龐大,但不管賺多少錢,我們都會老老實實做事。還好我們 不愁資金。大多數報業公司只懂報紙生意,在投資銀行和顧 問的慫恿下借出大筆資金收購其他報紙。當年報業興旺時它 們賺了很多錢,但最後卻一毛不剩,把股東的錢虧個精光。 我們不一樣。我們的資產負債表上有大筆資金,可以供我們 發展軟體業務。

我們的軟體業務很難,必須與官僚機構打交道,還得應 付政府部門的顧問們,但我們的同事勇於迎難而上,他們誠 實正直、積極進取。這不容易,他們總是必須回答非常困難 的問題:你們是做什麼的?為什麼要做這些?新系統是否會 成功?為什麼?

雖然我不懂我們的軟體產品,但我對這項業務非常有好感。我們從事的這項業務幾乎不可能有新進者,而目前的主

要競爭對手又實力強勁,但如果我是客戶的話,我會買每日期刊公司的產品。按照這個標準評判,我認為,我們的產品 更有競爭力。

## 股東會問答

股東問(以下簡稱問):請問每日期刊公司的軟體如何定價?是否具有競爭優勢?

**蒙格答(以下簡稱答)**:法院資訊系統軟體的競爭很激烈, 結果難以預料。我相信我們的產品品質更好,服務更勝一 籌,但不是所有客戶都有獨到的眼光會選擇我們的產品。

挑戰永無止盡,這不是能輕鬆賺大錢的生意。

沒錯,我們以前運用剩餘現金(surplus cash)去投資, 賺過幾次大錢,但要是以為我們能一次又一次賺大錢,或 是以為由我這個90歲的董事長領導的每日期刊公司是迷你 版的波克夏,那絕對是異想天開。我們以前做過一些精明的 投資,這樣的投資大概每40年出現一次,現在我已經90歲 了,這樣你應該不會太過樂觀。

這種大機會很少出現,這就好像一座城市遭遇瘟疫,而 我們是唯一一家殯儀館一樣。遇到這種機會,我們賺錢就像 一加一等於二一樣簡單。但如果每日期刊公司真的經營不下 去,我們也不會像通用汽車那樣讓股東投資歸零。

每日期刊有可能成功發展軟體業務,但這件事非常具有 挑戰性。

在波克夏海瑟威的歷史上,我只想到有一項業務是我們 創造出來的,那就是再保險業務。再保險業務規模很大,獲 利驚人。波克夏海瑟威雖然投資績效傲人,但我們只創辦了 一家新公司,其他子公司都是我們收購的。**換個角度來看**, **成就不用多,有一些成就就很難得了。** 

#### 問:請問每日期刊是否計劃發展房地產業務?

答:我們手裡的閒置土地已經開發完畢。我們那幾塊地的成本非常低,我們蓋的房子品質絕對是一流的。我們不會再開發新的房地產業務。

#### 問:請問每日期刊公司是否做好接班安排?

答:我剛來加州時遇過一個花花公子,他每天醉生夢死,追逐女明星。1950年,他有1,000萬美元的資產。這些錢是他在1920年代透過操作股票得來的。他隻身來到加州,過著追求女明星、酗酒無度的生活。有一天,銀行的客戶經理對他說:「您整天酗酒、尋歡作樂,我們很擔心。」這人聽了回答說:「你放心吧,我喝酒,但我的債券不喝酒。」

每日期刊公司擁有大量資產,即使我們不在了,公司的

資產還在。我們不愚蠢,也不會把股東的錢虧光。現在你們 把每日期刊的股價捧得很高,這麼高的股價,我本人是不可 能買的,但是我也沒賣。我沒賣,因為那不是我的個性。我 告訴自己說,好吧,我們有這麼多鐵粉,股價能不高嗎?說 不定你們喊的價格是對的呢!

### 問:每日期刊旗下有三家獨立的科技公司,您計畫將它們整 合在一起嗎?

答:我們會儘快整合這三家公司,其實我們已經開始整合,但什麼時候完成還沒有具體的時間表。我們不太擔心ISD科技公司(ISD Technologies)的經營狀況。在我們收購這家公司時,它手上已經握有大量合約,我們能完全回收成本。新曙光科技公司則是一場真正的賭博,我們花了1,500多萬美元收購這家公司,但是它的淨資產幾乎是零。

之前我對新曙光科技有些疑慮,現在我對這家公司也非常放心。我很喜歡這家公司的員工以及價值觀,我很滿意這 筆收購。我覺得我們比會計師更了解這家公司。

# 問:如果競爭對手開出合適的價格,你們是否會考慮出售每日期刊公司?

答:我們願意把這家公司賣給我們欣賞和尊重的人,可惜我們欣賞和尊重的人不多。我們正努力經營每日期刊公司,希

室讓聰明的人都想買它。我經營每日期刊公司以及旗下正在 發展的高科技業務,目標是希望有一天,我們能進入Google 的視野。

#### 問:為什麼您敢在股市暴跌時買進富國銀行?

答:當時富國銀行實在太便宜,每日期刊公司手裡又剛好有 資金。事實上,我們在股市觸底後一天內就買進富國銀行, 真是令人難以想像。你可以說我的運氣不錯,但要看出股票 是否便官其實並不難。

## ■ 人類已取得許多成就,但問題還很多

## 問:請問在事業和生活這兩方面,您在新的一年裡最期待的 事是什麼?

答:總的來說我生活得很幸福,我能與志同道合的人共事,我處理的問題我都有能力解決。努力想解決問題卻能力不足,那一定很難受,好在我總是選擇非常簡單的問題,所以我很少有為難題發愁的時候。

上天眷顧,我還活著,而且活得很幸福,我非常感恩。 人很容易因為錯誤的東西而感到意志消沉,忘了什麼是正確 的事。 其實有很多事情我真的不喜歡,我不喜歡合法的賭博大 行其道,包括華爾街的衍生性金融商品交易,實際上這是披 著合法外衣的賭博,對國家是不利的。

我認為有一種合法的毒品就夠了,有兩種、三種或四種毒品,社會不會變得更好。在我這輩子見過的人當中,有95%的人能有節制地喝酒,他們小酌怡情、適可而止,然而另外5%的人酗酒無度,把自己的一生都毀了。回想我這輩子見過的人,20個人裡至少就有一個變成酒鬼,有的英年早逝,有的好不容易才戒掉酒癮。酒精為社會帶來太大的危害。

另外,我也不喜歡政府愈來愈容易為詐欺行為埋單。如果是我統治這個世界,我不會為任何假造的東西付錢。人們為了從政府那裡騙錢學會說謊,許多人偽造病情,說自己背痛,說自己有精神疾病。我們怎麼能容忍這種漏洞存在?這不是政府變相鼓勵人們詐騙嗎?這種漏洞的存在相當於政府教唆民眾說謊,然後政府發錢給這些騙子。

但另一方面,如果你回顧過去100年的狀況,人類取得 巨大的進步,一般人的生活水準也明顯提高。

最近,我在哈佛大學參加一場活動,哈佛大學即將從幹 細胞中分化出胰島細胞。如果他們的這項研究成功,那可真 是糖尿病患者的福音。想想看糖尿病在社會上這麼普及,這 真是一個令人興奮的發展。再看看我們駕駛的汽車,我們的 工程技術非常了不起,現在的汽車安全性能有很大的提升。 往好的一面看,我們可以看到許多偉大的成就。

我有一個孫子在加州大學聖塔芭芭拉分校(UCSB)學習資訊工程。這些年來我經常和主修資訊、工程專業的學生們共進晚餐,和這些年輕人在一起,讓我感覺到美國的未來充滿希望。

總的來說,我沒有華倫(巴菲特)那麼樂觀。我幾乎沒 見過比華倫更樂觀的人,他真的對長遠的未來充滿信心。我 沒他那麼熱情,但華倫說得沒錯,人類確實取得了許多了不 起的成就。

## ■ 不該用皮凱提建議解決不平等問題

以中國為例,這麼大一個國家從貧窮走向富裕,歷史上 也沒有先例。中國做了許多正確的事,而我們卻失敗了,我 們不應該輕視中國。在過去幾十年裡,中國保持高經濟成長 率,從落後的農業國轉變成先進的工業國,而且中國人發展 起來靠的是自己的儲蓄,不是四處舉債。

中國人很窮,卻把45%收入存起來。中國人是用自己的 錢發展起來的,現在他們已經開始借錢給我們了。美國與中 國之間的關係還算融洽,這非常重要,這對所有的貿易來說 都有幫助。

《二十一世紀資本論》的作者托瑪·皮凱提(Thomas Piketty) 有點傻,我不喜歡皮凱提這樣的人。不是說他列出 的數字有什麼不對,而是他的解讀有問題。中國是一個大 國,它的製造業崛起,其他各國的製造業必然會受到一定程 度的衝擊,有一部分人自然會丟掉工作。但他們有權力獲得 成功,其他國家應成熟地調整,而不是抱怨這世界有時比我 們想得更艱難。

在未來20年、40年的時間裡,經濟體系當中的所有行 **業都會睡衰更替。**這不是什麼不好的結果,這只是一個巨大 的變化,有利於全球平等發展。生活在一個富裕的已開發國 家,一個星期只工作36個小時,卻看不慣別人的日子愈過愈 好,在我看來這種心態低俗而幼稚。

問:您如何評價「稅負倒置」(tax inversion)這種避稅行 為 ? 怎樣才能減少這種行為 ?

答:在漢堡王(Burger King)與加拿大公司蒂姆·霍頓斯 (Tim Hortons) 合併案中, 蒂姆·霍頓斯的規模比較大,所 以新公司的總部設在加拿大。很多人譴責漢堡王為了避稅而 把總部從美國搬到加拿大,由於波克夏金援這筆交易,所以 我們也被捲入這場爭議當中。

那些譴責漢堡王的人根本就瘋了。有些人就是這樣,他

們從媒體上看到消息,卻沒有能力理解,只知道惡意攻擊。

在一個自由貿易的世界裡,企業可以流動,如果一個國家的稅率遠高於其他國家,你會付出很大的代價,因為公司會選擇離開這個國家。如果是我,我會徵收很低的公司稅,然後以加徵消費稅之類的方式解決不平等的問題。我不在乎是否有人賺很多錢,但一分錢不花、政府收不到他們的稅,因為這樣的人是少數。大多數人賺錢就花,即使他們自己不花,他們的妻子和子女也會幫他們花。

世界上生活水準最高的一些地方,例如,新加坡、香港,都是低稅率的。有些人出於嫉妒心理而憤懣不平,他們不懂世界的現實。**嫉妒心理有百害而無一益,我早已把嫉妒從我的頭腦中驅逐出去。**但願我們美國人能少一些嫉妒,特別是某些政界人士。

我不認為美國社會最嚴重的問題是不平等,但我認為讓 許多人頂著基金經理、衍生性金融商品交易員的頭銜合法賭 博賺錢是一種錯誤,應該杜絕這種社會現象。如果是我,我 會把這群人減少九成。我一個禮拜就能制定好相關法律,這 一定會為紐約的房地產市場潑一盆冷水。

順便說一句,如果不是整個世界這麼愚蠢、這麼官僚, 我們不會這麼有錢,在座的各位也不會這麼有錢。你們能成 為富人,全是拜其他人的愚蠢所賜。

我們深知人們的愚蠢貽害無窮,但我們想賺大錢,又不

想要人們那麼愚蠢,這不是自相矛盾嗎?直相是只要我們自 己保持理智就好,周圍世界的愚蠢反而會成為你的助力,只 要其他人別蠢到搞出世界大戰來就好。

問:請問如何才能克服嫉妒心理?

答: 別人比你強你毫不在平, 這樣就可以了。嫉妒心重的人 **最蠢**,自己得不到任何好處,只能飽受折磨。

嫉妒心理對個人有害,對國家也有害。難怪猶太人在 《舊約》中說:「不可貪戀他人的房屋、妻子、僕婢、牛驢以 及一切。」猶太人告誡人們不要嫉妒,因為即使在一個遊牧 民族中,同樣也存在嫉妒心理。

嫉妒的危害極大。舉個例子,有一家大公司,所有人 年薪都很高。有一年某一個員工拿到的薪水比其他員工多一 萬美元,其他員工就群情激憤。他們個個年薪都是幾百萬美 元,但他們卻斤斤計較那一萬美元,有必要嗎?但這種事真 的發生了。



以上僅爲試閱內容 更多蒙格的人生智慧請見《蒙格之道》

### 蒙格智慧之語:

- 做投資一定要非常耐心,一定要等到好機會出現才買進。
- 別因為錯過好機會而感到沮喪,這是投資過程中的一部分,是無法 避免的。
- 清楚自己的能力圈範圍。這點非常重要,甚至可以彌補智商的不足。
- 釣魚的第一條規則是,在有魚的地方釣魚,第二條規則是,記住第 一條規則。投資是同樣的道理。
- ●如果你誠實正直,每天早起認真學習,一輩子奉行延遲滿足的理念, 最後你一定會是人生贏家。
- 遇到難題,徹底理解它,問題就解決一半。
- ●有些人天生比你強,無論你再怎麼努力,總是會有人取得比你更好的成就。面對這個事實,我的心態是「無所謂」。
- ●投資時,你要心裡有數,知道將來可能出現大災難;其他時候當個 愚蠢的樂觀主義者就行。
- 聰明的人擅長耐心等待。

## 獨家優惠

2023/9/30 前於天下文化官網購買本書· 輸入**Munger20** 立折20元

購書連結:https://bookzone.pros.is/53spgx

